



VR PLUS Technik

Zur Verstärkung unseres Teams im **gesamten Geschäftsgebiet der VR PLUS Altmark-Wendland eG im Bereich Technik – schwerpunktmäßig in Dahlenburg** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und flexiblen

Verkaufsberater für Land- und Baumaschinen (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ausbau und Pflege des bestehenden Kundenstamms
- Aktive und eigenverantwortliche Gewinnung von Neukunden
- Umfassende und professionelle Beratung und Betreuung unserer Kunden mit Schwerpunkt auf die Marken New Holland und Horsch
- Erstellung, Bearbeitung und nachhaltige Verfolgung von Angeboten und Kundenaufträgen
- Planung und Durchführung von
 - Maschinenvorfürungen
 - Maschinenübergaben an Endkunden
 - internen und externen Produktschulungen

Ihr Profil:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder landwirtschaftliche Berufsausbildung oder Ausbildung zum Land- und Baumaschinenmechatroniker (m/w/d)
- Freude am Verkauf von gebrauchten Landmaschinen
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen und Fähigkeit selbstständig zu arbeiten
- Abschlussicherheit
- Hohes Maß an Eigenmotivation und Ergebnisorientierung
- Gutes Selbst- und Zeitmanagement und eine ausgeprägte Kommunikationsstärke

Wir bieten Ihnen:

- Ein solides Arbeitsverhältnis in Vollzeit
- Sehr gutes Arbeitsklima in einem hochmotivierten Team
- Tarifliche Bezahlung und Sonderleistungen
- Ein attraktives Unternehmen mit großer Leistungsvielfalt

Bewerbung bei der VR PLUS Altmark-Wendland eG:

bewerbung@vr-plus.de