



Zur Verstärkung unseres Teams in **Lüchow** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und flexiblen

Mitarbeiter im Vertriebsmanagement Bank (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Kunden- u. Marktdurchdringung
 - z.B. Vertriebsunterstützung u.a. zur Verbesserung der Absatzfähigkeit der Produkt- und Leistungsbündel
- Vertriebscontrolling
 - z.B. Erstellung von Vertriebsübersichten sowie aussagekräftiger und steuerungsrelevanter Vertriebsreportings
- Strategie und Entwicklung
 - z..B. Vertriebsmanager und Netzwerker im Sinne der Verzahnung im Haus und mit den Verbund- und Vertriebspartnern

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung und dadurch vertiefte Fachkenntnisse im Bereich Vertriebssteuerung
- Idealerweise Kenntnisse in der Benutzung von bankspezifischen Anwendungen (z.B. agree21, agree21Analysen)
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office, insbesondere Excel
- Strukturiertes und analytisches Denk- und Urteilsvermögen
- Teamfähigkeit und gutes Selbstmanagement

Wir bieten Ihnen:

- Ein solides Arbeitsverhältnis in Vollzeit oder Teilzeit
- Eine vielseitige Tätigkeit mit herausfordernden Aufgaben
- Tarifliche Bezahlung und Sonderleistungen wie z.B. betriebliche Altersvorsorge
- Ein attraktives Unternehmen mit großer Leistungsvielfalt sowie geschäftsfeldübergreifende Mitarbeiterboni
- Ein modernes Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten; mobiles Arbeiten ist möglich

Bewerbung bei der VR PLUS Altmark-Wendland eG:

bewerbung@vr-plus.de