



VR PLUS Technik

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für **das gesamte Vertriebsgebiet des Technik-Bereichs** einen motivierten und flexiblen

Verkaufsberater / Produktspezialist Precision Farming (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Kundenberatung und Unterstützung des Verkaufs
- Technische Betreuung der Kunden im Bereich Precision Farming
- Kundeneinweisung und Felddemonstrationen
- Installation automatischer Lenksysteme und Steuerungen in landtechnischen Maschinen
- Durchführung von Schulungen intern und extern
- Verwaltung und Vermarktung von RTK-Lizenzen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften, Landtechnik oder Elektrotechnik bzw. Ausbildung zum Landmaschinenmechaniker und/oder Weiterbildung zum Landmaschinenmechanikermeister
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Precision Farming
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Programmen sowie idealerweise Kenntnisse in ORS_WIN
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Spaß an Beratung und Verkauf von technischen Produkten
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Selbstständiges Arbeiten
- Abschlussicherheit
- Ergebnisorientierung, ein gutes Selbst- und Zeitmanagement

Wir bieten Ihnen:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit
- Vielseitige Aufgaben in einem engagierten Team
- Ein attraktives Unternehmen mit großer Leistungsvielfalt

Bewerbung bei VR PLUS Altmark-Wendland eG:

bewerbung@vr-plus.de

Wir kümmern uns